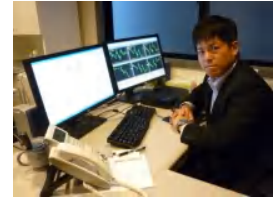


顧客心理を理解し、効率的に売上げUPの方法を知っていますか？

今までできなかった集客の手法で
利益を出し儲けるお手伝いをします！



- ☑ 店舗に集客ができていない店舗の店長・オーナー様！
- ☑ チラシにお金をかけたが費用対効果に合わなかった店長様！
- ☑ 集客の方法がわからずに全く集客をしていない店舗様！
- ☑ ネットでの集客方法がわからずに放置している担当者様！
- ☑ 顧客の購買心理が全く分かっていない店長・オーナー様！
- ☑ 営業マンの営業効率を向上させたい会社社長様！ など、

では、具体的に売上げを伸ばす3つの根本的な要因とは、

- ①新規客の数を増やす
- ②客単価を上げる
- ③来店・購入頻度を増やす

最終的には、経営戦略やマーケティング戦略ではこの3つの要因をいかに、

- ①効果的
- ②効率的
- ③適正（少額）コスト

で、最大限の利益を生み出すかを考えて、会社・店舗でどのように実行するかです。

★実務で実績のある私が一緒に考えて実行できるまでのお手伝いをさせて頂いております★

『2011年1月に経営者向け「近代中小企業」(全国2万社購読)で
「集客法の特集」テーマで九十九総研の記事が掲載されました！』

(無料相談された方には、記事の一部を進呈させていただきます。)

それが、
レバレッジを効かせて売上げを伸ばす集客法

『「レバレッジ=てこ」を使い、小さな力（資金）で集客して
大きな力（売上げ、収益）を得ることを目的としています。』

実践派の九十九総研がお手伝いできること

- ◆ 『レバレッジ集客』・売上げ向上のための戦略構築、実践指導
- ◆ 販路拡大、営業マンの指導、営業力向上の仕組みの構築
- ◆ 起業、新規事業計画作成、経営計画作成の指導
- ◆ 従業員モチベーション（人間性）向上、ビジネススキル向上の教育
- ◆ Webを活用したマーケティング戦略の構築、実践指導
- ◆ 共同セミナーの開催企画、講演、ビジネス記事の執筆など

◆よくある質問(Q & A)◆

◇Q：集客法(マーケティング)って実際は何をするんですか？

A：「顧客が真に求める商品やサービスを作り、その情報を届け、顧客がその商品を効果的に得られるようにする活動」と言われています。要は、より多くの商品を売ること、お客様を集める方法のことです。

◇Q：本当にお金(コスト)ってかからないのですか？

A：何を仕掛けるのかで変わりますが、現在ある資源で最大限の効果を発揮する方法は多くあります。その場合は、余分なコストを掛けずに仕掛けることが可能です。レバレッジ(てこ)を効かせた手法を使います・

◇Q：どのような課題・問題でも解決できますか？

A：はい、大丈夫です。もし、専門外の分野でも外部のコンサルタントを活用することで解決致します。

◇Q：コンサルティングの予算は、どれくらいからスタートできますか？

A：チラシの通りに無料からスタートできます。実際、採用頂く場合には2万円が必要になります。それ以降で継続的に指導が必要な場合は、内容や予算により1回1万円～4万円を料金として頂きます。

◇Q：何か下準備など必要なものはありますか？

A：理想を言えば、パソコンとネット環境がある方が効率的な集客等が可能となります。

◇Q：ホームページがないのですが・・・、作った方がよいのですか？

A：理想を言えば、ホームページがある方がいいかと思います。無料で作成できるところもありますので、それを活用して頂いても大丈夫です。もし必要な場合は、下記にの案内通りに制作の提供も可能です。

◇Q：お客様の声は？

A：成果の上がったお客様の声は、ここのスペースでは書ききれないくらいあります。コンサルタント費用も低コストで導入するので費用対効果が良い。との声を一番多く頂いています。

コンサルティング

「無料相談」

まずは、お気軽にお悩み・御相談をお聞かせ下さい。
※30分～1時間を想定しています。《**相談は無料!**》

「お悩み解決策考案」

会社・店舗に合った
方向性・実行計画を
共に作り上げます。
《費用：2万円》

「実行計画の実施」

実践的な売上げ向上の
ためのマーケティング
を実行していきます。
《指導1～4万円/1回》

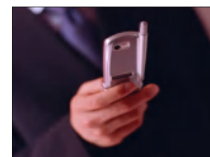
『ホームページ制作のご案内』

自分で更新のタイプで、コスト削減!!

- ◆PCサイト(トップ+サブ5ページ)
- ◆モバイルサイト
- ◆ブログ ◆簡易SEO(検索上位)対応



PCサイト



モバイルサイト
※自動生成となります



自分で更新できる



ブログ

- 最初のデザインは、私どもで制作をいたします。
 - マーケティング手法に沿ったページ作りをします。
 - 集客、売上向上を目的とする内容指導いたします。
- 以上の内容で、

全てセットで、基本**98,000円!**(別途消費税)

☎078-858-9109

《E-Mali》 info@tukumosoken.jp

電話は9～18時

メールは24時間

九十九総研
(ツクモソウケン)

詳しくは、

九十九総研

検索

当社HPよりお問い合わせページまで

【事業戦略】経営コンサルティング
集客・利益向上・営業改革・業務改善
【所在地】神戸市東灘区住吉本町1-15-8
【TEL】078-858-9109
【FAX】078-858-9108
【HP】www.tukumosoken.jp

【担当者】小手川 真寛 (こてがわまさひろ) 1974年生 O型
【略歴】◆マーケティング大⇒MBA(経営学修士)卒
◆自動車販売、保険会社⇒保険代理店経営
◆ネット広告・企画、コンサルティング会社
◆テニス大好き(元テニス日本ランカー)
◆趣味：料理(調理師免許もあります)

